



Permobil ist ein weltweit führender, innovativer Anbieter von fortschrittlichen Mobilitätslösungen mit höchstem Qualitätsstandard. Wir agieren in 70 Länder mit 1800 Mitarbeitern weltweit, mit einem starken Engagement für die Verbesserung der Lebensqualität unserer Nutzer.

Im Rahmen einer Nachbesetzung suchen wir ab sofort einen

Sales Mitarbeiter (m/w) Norddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Versorgung unserer Kunden/Sanitätshäuser
- Erprobungen, Anpassungen und Erstellung von Versorgungskonzepten und Angeboten
- Einführung neuer Produkte im Vertriebsbereich
- Schulungen von Therapeuten und Fachhändlern
- Teilnahme an Messen sowie Produkttrainings und Produktvorstellungen
- Identifikation und Akquisition von Neukunden
- Verantwortlich für das Vertriebsgebiet Mecklenburg-Vorpommern, Hamburg und Schleswig-Holstein

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im medizinischen Bereich, z.B. Orthopädietechnik / Rehafachberater / Physiotherapeut / Ergotherapeut
- Idealerweise Erfahrung in der Beratung, Anpassung und Einweisung von Reha-Hilfsmittel
- Mind. 3 Jahre Vertriebserfahrung
- Hohe Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B
- Computeraffinität
- Unternehmerische Denkweise
- Spaß am Umgang mit Kunden und unseren Produkten
- Zuverlässige, ergebnisorientierte Arbeitsweise

Wir bieten:

- Ein finanziell gut aufgestelltes Unternehmen mit Fokus auf Innovation und höchstem Qualitätsstandard in der Rehabranche
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem stetig wachsenden, internationalen Unternehmen
- Ein innovatives und kollegiales Team
- Einen Firmenwagen und eine leistungsgerechte Vergütung

Die Position ist zunächst befristet für ein Jahr.

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per mail an: renate.prsa@permobil.com

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!